

МИХАИЛ КИРШИН: Среди потребителей наших бурильных и обсадных труб много изыскательских компаний



Выполнение инженерно-геологических изысканий, в первую очередь, бурение скважин, является одним из наиболее сложных и трудоемких видов исследований. Большое значение для эффективного выполнения этих работ имеет качественный буровой инструмент, в том числе, буровые обсадные и колонковые трубы. Компания «СпецТруб» недавно вышла со своей уникальной запатентованной продукцией на рынок инженерно-геологических изысканий России. Опыт работы с изыскательскими компаниями и своей оценкой этого рынка с редакцией поделился генеральный директор завода Михаил Киршин.

Ред.: *Расскажите, пожалуйста, о заводе «СпецТруб», о своей концепции развития бизнеса по производству труб для бурения в России. Почему, например, завод производит только трубы, но не делает буровые коронки?*

М.К.: Мы производим продукцию для геолого-разведывательного бурения, инженерных изысканий, бурения на воду и под другие задачи данного направления. На сегодняшний день мы освоили практически весь необходимый набор инструментов для выполнения буровых работ. Что касается буровых коронок, это то ведь лишь часть продукции, применяемая в данном виде работ. Их изготовление требует определенных компетенций и возможностей производителя. Организовывая свое производство, мы исходили из имеющегося у нас опыта работы на рынке трубной продукции, рассматривая данный сегмент, как новое направление развития компании. Мы не хотим ограничиваться

производством только бурильных труб, но сегодня делаем то, что у нас получается, в чем можем быть уверены. Возможно, в будущем наша компания представит на рынок и буровые коронки.



Ред.: *ООО «СпецТруб» является эксклюзивным представителем в России бренда SUNDRIL, производящего буровой инструмент для геологоразведки. Возможно ли его применение в инженерно-геологических изысканиях? Если да, то какова конкуренция, в том числе ценовая?*

М.К.: В России геологоразведка на твёрдые полезные ископаемые занимает весомую долю в буровых работах и в данном сегменте мы действительно являемся эксклюзивным представителем в РФ индийского производителя с большой историей, выпускающего продукцию под брендом SUNDRIL. Это высококачественный буровой инструмент для комплексов со съёмным керноприёмником «ССК» (Wire-Line). Данная продукция в широком ассортименте представлена на нашем складе в г. Подольск.

Такой вид буровых работ рассчитан в большей степени на поиск и разведку твердых полезных ископаемых. Это очень сложный вид бурения. Мы сталкивались с компаниями, осуществляющими инженерные изыскания оборудованием и инструментом со съёмным керноприёмником, но эти работы для компании являются не главными, они их делают в связи с отсутствием профильных организаций и им приходится производить изыскания на имеющемся оборудовании. Если же вопрос подразумевает целесообразность перехода компанией, осуществляющей бурение инженерно-геологических скважин, со стандартных

методов на ССК, то это конечно не целесообразно в силу высокой стоимости оборудования, инструмента и самих работ.



Ред.: Почему вы решили выходить с предложением на организации, выполняющие бурение инженерно-геологических скважин? Какие перспективы вы связываете с этим рынком?

М.К.: Данный проект был запланирован для производства, в котором непосредственной заготовкой-сырьём является привычный нам продукт – стальная труба. Это было фундаментом. В процессе работы мы начали выходить на основных потребителей бурильных и обсадных труб нашего производства, которыми в свою очередь были и компании, выполняющие инженерно-геологические изыскания. На данный момент главной целью компании является обеспечение наших заказчиков самой качественной продукцией на рынке. Мы дорожим нашими партнерами и стараемся быть для них максимально комфортными.

В перспективе мы хотим увеличивать объем потребителей своей продукции путем расширения линейки выпускаемой продукции, внедрением различных инноваций, улучшающих качество бурового инструмента.

Ред.: Высока ли конкуренция производителей трубы на рынке услуг по бурению геологоразведочных и инженерно-геологических скважин? За счет чего можно привлечь новых клиентов, если цены у всех примерно одинаковые? Есть ли недобросовестные (попате) конкуренты, занимающиеся подделками и демпингом?

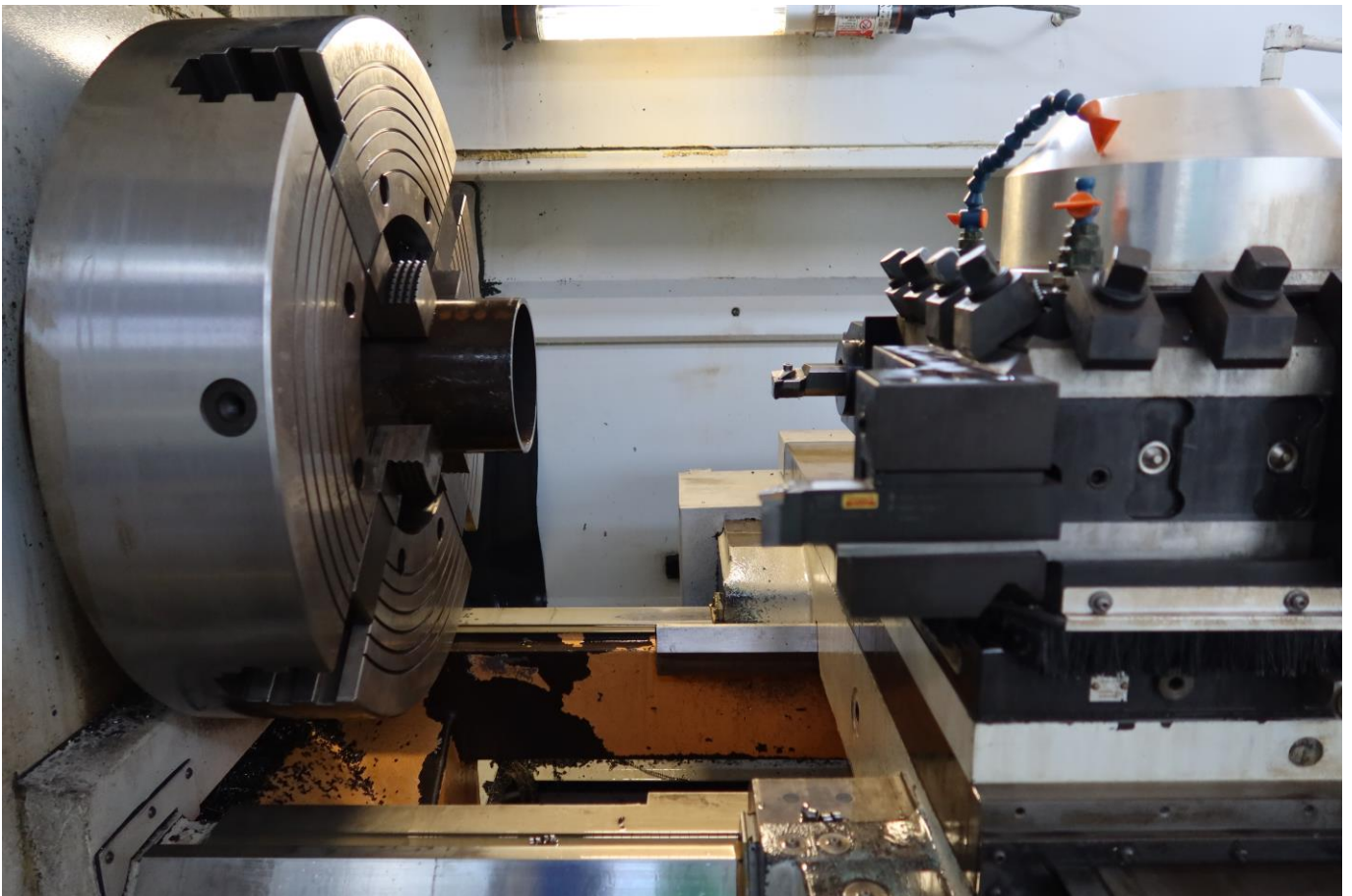
М.К.: На рынке услуг бурения геологоразведочных и инженерно-геологических скважин работают довольно много производителей бурильных труб. Есть как крупные, так и небольшие компании.

Мы считаем, что нашим главным преимуществом является высокое качество производимой продукции. Наличие современного парка станков и высокая квалификация сотрудников позволяют выполнять даже самые сложные заказы. Наша компания всегда подходит к каждому заказчику индивидуально и старается выполнить все пожелания.

ООО «Спецтруб» уважает своих конкурентов и предоставляет потребителям право выбирать, основываясь не только на цене.

Так же мы предлагаем нашу запатентованную резьбу ST1, которая соответствует ценовой категории ленточной резьбе по ГОСТ, но имеет значительные преимущества, подтвержденные практикой ведущих изыскательских компаний, которые протестировали наш продукт и планируют с ним работать в дальнейшем.

Данный рынок очень узкий, если на нем появляется недобросовестный игрок, о нем быстро становится известно и последствия у таких «компаний» предсказуемо будут не в их пользу. К сожалению, нам известны и такие истории, когда компании заявляют заведомо невыполнимые условия, чтобы забрать заказ, и в конечном итоге не исполняют своих обязательств перед заказчиком, попадая в черный список поставщиков.



Ред.: *Расскажите, пожалуйста, о ваших подходах к обеспечению качества производства.*

М.К.: Как уже говорилось ранее, качество продукта для нас является основным критерием. Мы уделяем огромное внимание всем этапам производства, начиная с приемки трубной

заготовки, заканчивая упаковкой готовой продукции. На приемке заготовки трубы подвергаются входному контролю по проверке документов, затем самой трубы (геометрия, размер, диаметр, толщина стенки). Далее в процессе производства все элементы проверяются калибрами и в завершение процесса специалист ОТК производит контрольные замеры. Все инструменты, участвующие в контрольных измерениях, аттестованы и имеют сертификаты о поверке. Однако главным показателем качества для нас является отсутствие нареканий от наших заказчиков.

Ред.: *Последний вопрос касается новой резьбы St-1, предлагаемой заводом. Насколько это оказалось востребовано и какие дает преимущества? Больше компаний предпочитает усиленную резьбу с дополнительным дютягом или наоборот?*

М.К.: Наша запатентованная резьба ST-1 подтвердила наши ожидания в плане заинтересованности потребителями. Проведя ряд полевых испытаний, мы удостоверились в ее преимуществах и в настоящее время можем с уверенностью предлагать ее своим партнерам. Главным ее преимуществом является надежность, сокращение времени на сборку и разборку колонны, существенное облегчение работы буровой бригады, ремонтпригодность. Мы можем сделать резьбу ST-1 с дютягом или без него, все зависит от пожеланий заказчика. Каждая буровая бригада привыкла работать по своим критериям и методам бурения. Кто-то работает с ниппелями, кому-то дютяг не нужен. Мы стараемся на этапе формирования заявки с заказчиком определить все необходимые критерии, чтобы конечный продукт максимально соответствовал его запросам.